

# 你好,“越布悠”!



何斌接受本报记者采访。 记者 梁照曾 摄



何斌在上海参加中国(河南)—瑞士产业投资推介会(资料图)



何斌在瑞士日内瓦参加投资洽谈会(资料图)



“越布悠”公司在尼日利亚销售刺绣面料的门店(资料图)



法国巴黎大学学生在校内佩戴“越布悠”口罩(资料图)



北京冬奥会开幕式上,奥地利运动员戴着“越布悠”口罩入场(资料图)

买力咋样?其实,非洲以及中东国家的人消费理念与我们中国人的攒钱理念不一样,他们有钱就吃、有钱就花!而用刺绣做的长袍是宗教信仰以及宗教活动的刚需。男人、女人都需要买面料,需求量非常大。尼日利亚有2亿多人,这么大的市场啊!而在富得流油的卡塔尔,皇室的长袍、头箍就分5个等级,一套10多万件的服装也就是普通衣服。”

眼睛向外、赚外国人的钱,何斌和他的团队逐渐积累了自己的人脉资源、外贸出口知识以及研发技术信息。也是靠外贸出口,何斌赚取了自己的“第一桶金”。就是靠最初的资金积累,以及后来源源不断的外贸反哺,何斌的企业才能持续生存并抓住时机逆势喷发!

### 三

“越布悠”逆天口罩是如何诞生的呢? “我做纺织,和相关高校科研人员有长期来往。公司当时想扩产做口罩,由于一向是外向思维,我把产品一开始就定到国外。疫情开始时,当时的N95、KN95等口罩,牛气得很。我一开始就决定,要做超过全世界现有最好口罩N倍的高科技口罩新产品!”何斌首先想到的是口罩能否和中医药相结合?按照这种思维,他最后确定选用大麻纤维作为里外两层面料的原材料。大麻在植物界号称“天然抗菌王”,且可以反复使用。如果用这种功能面料做成布艺口罩,肯定是世界上独一无二!

### 四

2022年2月,又一年过去了。记者见到何斌,他满怀感激地说:“多想见见老书记啊,‘大年快上三五载,请君再看越布悠’,这是我去年借用老书记的话向他和西华县人民政府作出的承诺,如今刚过去一年,我有多少好消息要向他报告啊!是他的真诚、他的包容、他的真心真情真意,才让我们在外漂泊的创业者下定决心返乡创业,并历经波折矢志不移坚守了下来。”

虎年春节正月初五,记者再次来厂采访,并要求到何斌的老家——西华县西华镇田庄村看一看。

田庄小学是何斌的母校,何斌是第一届小学六年制学生。由于成绩差,他从来没有得到过奖状。父亲说他是“西瓜皮造飞机——不是那块料!”小学二年级留级后,何斌成绩好些,第一次得了奖状。往常,学校都是在国庆节召开表彰会举行颁奖仪式,校长会亲自把奖状颁发给获奖学生。只有这一次,学校没有举行颁奖仪式,只是把奖状发给学生自己带回家。

当何斌无限期待地把奖状带回家举给父亲看时,父亲脱口而出——“你这是从哪儿弄了一张假奖状啊!”

这种打击、不信任,如冷水泼下,一直刻印在小何斌的心中,直到现在挥之不去。还有一次,是夏季的早晨五点钟,瓢泼大雨倾盆而下。由于没有得到过老师表扬,何斌想,这一次雨下得这么大,肯定有迟到的学生。自己一定得去,肯定会得到老师表扬。就这样穿着雨靴和雨衣(风大雨急,雨伞根本没有用),顶着如箭一样的雨幕,少年何斌硬着头皮赶到学校。结果,全校没有一个人影,学校铁门紧锁,他只得返回家里。这样一折腾,再次返校时,何斌又成了班里最后一个到校的学生。老师批评他,他辩解自己是最早一个到学校的,只是没开门,又回家了。老师说:“这样的大雨,就是傻子,就是不知道,也不能按平时时间来学校啊!”

同学们又是一阵大笑! 老师这句话,和当时的场景,何斌至今念念不忘。

我们又来到已经无人居住濒临倒塌的何斌的老家。

坐北朝南,一个只有三间房大小的平常的四合院。南墙红砖倒塌,跨步即能进入院子。在西侧一个约10平方米左右的茅屋,何斌说,当时,这是一个牛屋,他和哥哥睡在小床上,听着牛吃草和反刍的声音,度过了童年。

堂屋西山墙,接近一人高处,有一个掏成半空“中”字形砖洞。何斌说:当时他暑假卖冰棍和雪糕的钱,就藏在砖缝里。一个暑假能赚十块钱左右!当时打麦场挥汗如雨的家长,曾指着他教育自家的孩子:不好好学习,就得卖冰棍,像他一样!当时,何斌只有10岁。

何斌说完后一脸苦笑。

### 五

现在的何斌,可谓日进斗金! 他的产品全部空运,2021年仅空运运费就达1300多万元!

美国联邦快递公司,长期驻在西华生产基地,每月快递物流费用几十万元!

近年来,越布悠一直是西华县外贸出口的龙头企业!

对于国际国内双循环,何斌以自己长期从事外向经济的经历,相比一般的企业家,理解更为深刻。

“我不赚国内的钱,不做国内生意!相比,外国的钱更好赚。中国人聪明的太多了,我做不过别人。我不喜欢复杂,我不喜欢斗心眼。外国人如非洲人,性格直,不存钱,钱好赚。欧美国家高度发达,钱也好挣。把加工基地放在国内,产品全部出口,国内工人工资高,就把国际循环和国内循环统一在一起了!”

何斌激励团队有个很让人吃惊的做法——薪金拿得少,辞退!

公司规定,普通员工,连续3个月月工资低于4000元,辞退!

外贸部门职工,试用期三个月后,年薪低于10万元,辞退!

公司总经理助理吕青云英语本科毕业,跟随他世界各地飞,被他挖进公司一年,工资从原来的月薪4000元左右,飞涨到2021年的年薪80多万!

如今,设计+营销+运营+研发——,何斌在40多个国家和地区员工总人数达到900人左右。

目前公司在欧洲合作的有3264家专卖店。他日产10万只“越布悠”口罩,平均一个店每天卖两盒(每盒25只),就得断货。

公司亟须扩大再生产! 订单紧时,他只有把刺绣面料纺织车间暂停。

而这一块,利润也非常稳定。他也不舍,更无奈!

何斌沉静,低调,如尘土般朴实无华。但曾经的苦难,让他越想越远!

“我也知道疫情会过去。后疫情时代,下一个5年,企业怎么走?我已经准备了3年。我们还是工贸一体,产品国内生产,全部出口外销。公司研发的下一个产品:一种由牛奶和植物提取纤维制造,加水果果色成型的天然有机健康卫裤,瞄准的还是高端人群,目标仍是占领欧美市场!”

这个技术及相关储备已经成熟。现在,西华生产的“越布悠”口罩已被西方政要及高端人群广泛使用,并畅销全球85个国家地区,堪称口罩中的超级“明星”。

除了财富,何斌想到的是带给家乡的宣传认知。

公司规定,100万美元以上的订单,才能贴牌生产。100万美元以下,必须带“越布悠”商标。但不论何种情况,包装袋必须带上“河南省周口市西华县”字样,否则,出不了海关,也进不去欧盟和美国。

“据专业测算,2020年,公司出口1000万片口罩,包装袋都要印上‘河南省周口市西华县’。2020年‘河南省周口市西华县’这几个字,在全球曝光量为10亿人次;2021年出口3000万片,这几个字在全世界曝光量为50亿人次。这种自带流量的顶级产品,不仅多次上了欧盟国家新闻头条,对于宣传家乡也是好事儿!”

刘继标曾经问何斌,“越布悠”这个名字谁起的?什么意思? 何斌说:我起的!

“越”是超越,代表时刻提醒自己不能原地踏步。

“布”是我的老本行,不忘初心,牢记使命。不管是现在还是将来我都不会离开这个行业。

“悠”是来自陶渊明的诗句——“采菊东篱下,悠然见南山”。是我对自己退休后的,一种生活状态的向往!

哦,何斌! 你好——“越布悠”! ③9



“越布悠”口罩已被西方政要及高端人群广泛使用(资料图)



德国女孩佩戴“越布悠”口罩出行(资料图)